



N°17

SIERRE
ÉNERGIE
INFO



Meilleur réseau DE SUISSE

couronné vainqueur
du test par l'étude Connect
deux fois de suite



En utilisant le réseau mobile de Sunrise, net+ garantit une couverture exceptionnelle dans toute la Suisse. Le réseau mobile offre également la couverture 4G la plus importante, y compris dans les régions décentralisées.

BLI BLA BLO A DÉBARQUÉ À SIERRE, ET ÇA CARTONNE!

Depuis le début de l'année, nous proposons à notre clientèle les services multimédia BLI BLA BLO. Trois packs sont proposés, répondant aux besoins de tous types de clients. La preuve: depuis le lancement de BLI BLA BLO à Sierre, ce sont 10 contrats par jour qui nous sont retournés.

SEREZ-VOUS

MOBILOVER OU MOBILIKER?

Depuis le 20 mars dernier, les clients multimédia de Sierre-Energie peuvent désormais souscrire aux nouvelles offres mobiles de net+. Ils confient ainsi l'ensemble de leurs télécommunications à leur partenaire de proximité, bénéficient de tarifs préférentiels et ne reçoivent plus qu'une seule facture.

Avec ses nouveaux plans tarifaires, net+ mise résolument sur la simplicité et la transparence. Dans le cas de l'abo **Mobiliker**, le client paie CHF 10.-/mois, appels vers les réseaux net+ (fixe et mobile) compris, le solde étant facturé sur la base du prin-

cipe du «je paie ce que j'utilise». Cette solution mini-prix remplace avantageusement les abonnements prépayés. L'abo **MobiLover**, le grand frère, propose dès CHF 38.-/mois des appels et SMS/MMS illimités vers tous les réseaux de Suisse. Ici, c'est le volume de données à pleine vitesse qui fait varier le prix de l'abonnement.

Et, cerise sur le gâteau, les clients BLI BLA BLO bénéficient jusqu'à 5 rabais de CHF 10.- par foyer, dont un seul abo Mobiliker, soit jusqu'à CHF 600.- d'économie par an.

MOBILE	MOBILIKER	MOBILOVER		
Appels vers net+ en CH (fixe et mobile)	Illimité	Illimité		
Appels vers autres réseaux en CH	30 ct./min	Illimité		
SMS/MMS en CH	5 ct./ SMS-MMS	Illimité		
Internet pleine vitesse en CH ¹	50 MB	1 GB	3 GB	6 GB
ABO MOBILE MENSUEL ²	0.- au lieu de 10.-	28.- au lieu de 38.-	38.- au lieu de 48.-	58.- au lieu de 68.-

Offre disponible à Sierre pour les clients BBB

¹ Volume de données inclus en pleine vitesse, lorsqu'il est consommé la vitesse de l'accès est réduite à 64 Kbit/s pour Mobiliker et 128 Kbit/s pour MobiLover.

² Prix préférentiels pour les clients ayant un pack BLI BLA BLO. Maximum 5 rabais dont un seul Mobiliker à 0.-.



↑ Pierre Berthod, président de Sierre et président du CA de Sierre-Energie - © Jean-Blaise Pont

PROJET DE FUSION

SIESA - ESR

« CE SERA
UN MARIAGE
PAR AMBITION,
PAS UN MARIAGE
FORCÉ. »

Sierre-Energie SA (SIESA) et l'Énergie de Sion-Région SA (ESR) ont annoncé leur intention de fusionner. Le point avec Pierre Berthod, président de Sierre, et président du CA de Sierre-Energie.

Pierre Berthod: Si nous nous marions, c'est par ambition et non pas parce que nous y sommes forcés. Notre ambition: rester une société à 100% en mains des communes du Valais central pour maintenir les emplois, les compétences métiers, voire les développer, et garder la maîtrise de la distribution de l'électricité. Ensemble, nous serons plus forts pour mettre en place la transition énergétique voulue par la Confédération (Stratégie 2050) et pour tenir le choc de l'ouverture totale du marché de l'électricité. Cette libéralisation va attiser les appétits de grands groupes de l'extérieur du canton. Il s'agit d'être suffisamment forts pour faire face à cette concurrence nationale voire internationale. En nous unissant, nous voulons nous donner toutes

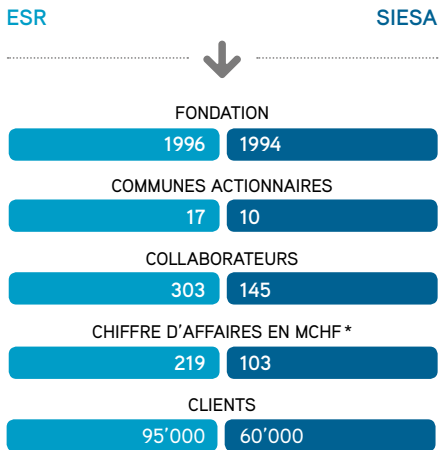
les chances pour que la direction et la gouvernance restent en mains valaisannes.

S'unir pour être plus forts: un exemple concret ?

Les sociétés distributrices vont au-devant d'investissements importants pour améliorer l'efficacité énergétique et développer les énergies renouvelables, comme le demande la Stratégie énergétique. Ensemble SIESA et l'ESR auront une capacité de financement nettement plus intéressante pour y parvenir.

L'ESR étant deux fois plus gros que SIESA, ne risque-t-on pas d'être mangés, plutôt que de fusionner ?

Être plus petit ne veut pas dire être moins bon. Au contraire, nous sommes complémentaires, avec chacun des points forts spécifiques, et la volonté est de prendre le meilleur de chaque entité. Un



élément qui a pesé dans le choix du CA de SIESA: mieux vaut être dans la locomotive avec l'ESR que de prendre tout seul le wagon en cours de route. Nous participerons ainsi activement aux choix stratégiques en matière d'emplois, d'implantation et de culture d'entreprise.

Confirmez-vous que tous les emplois sont garantis à 100% ?

Comme expliqué, il ne s'agit pas de fusionner pour dégager des économies d'échelle. Aucune suppression de poste n'est prévue et nous espérons bien pouvoir en créer de nouveaux à haute valeur ajoutée pour mener à bien la transition énergétique.

**Où sera implantée la nouvelle entité ?
Et que devient l'atout proximité de SIESA si tout est centralisé ?**

A moyen terme, les métiers devront être regroupés mais ce ne sera pas à l'horizon 2020, car cela prendra du temps. A ce stade du processus, le choix de l'emplacement n'a pas encore été arrêté. Mais ce qui est certain, c'est que Sierre a des atouts à faire valoir et en particulier de la disponibilité en matière de terrains. Quant à l'atout proximité, les services de piquet et les trois shops de Sierre, Crans-Montana et Sion continueront à fonctionner comme par le passé. Et puis, le fait que nous voulons garder en mains locales nos sociétés et les services qu'elles offrent à la population est, en soi, un gage de proximité.

Quelle sera l'incidence de la fusion sur les tarifs de l'électricité et sur le catalogue des prestations aux clients ?

Il n'y aura guère d'impact sur les tarifs; avec la



*CA consolider (sociétés et sociétés gérées)

libéralisation du marché, la marge de manœuvre des distributeurs est minime, les variations de prix dépendant surtout des marchés globalisés de l'énergie. Quant aux catalogues des prestations, ils sont actuellement quasiment les mêmes. Au niveau du gaz, SIESA et l'ESR agissent de concert par le biais de de Sogaval, en mains de Sierre et Sion. Idem pour le multimédia, les deux sociétés offrant les produits net+.

Où en est le processus de fusion ?

De même que celui de l'ESR, notre conseil d'administration a décidé à l'unanimité d'engager le processus. Après ce feu vert de principe, de nombreuses questions restent à régler. Au final, il reviendra aux 26 communes actionnaires de nos deux sociétés de se prononcer. Si, d'aventure, les négociations butaient sur des écueils insurmontables, le projet pourrait être abandonné. Mais à Sierre comme à Sion, nous avons la volonté de réussir. Il en va de notre futur; au 21^e siècle, notre communauté de destin devient toujours plus évidente, et les vieilles rivalités entre nos deux cités ne sont plus d'actualité, sans pour autant que nous perdions nos spécificités.

Pourquoi avoir fixé la date de la fusion à 2020 ?

Etant donné les enjeux liés à la libéralisation totale du marché de l'électricité et à la Stratégie énergétique, il vaut mieux avancer rapidement. J'aimerais encore dire qu'en 1994, lorsque les Services industriels de Sierre ont été transformés en SA, c'était déjà dans le but visionnaire d'assurer notre avenir. Avec cette fusion, c'est un même souci qui nous anime. En 2020, les fiancés auront respectivement 26 et 24 ans, c'est un bon âge pour se marier.



SIERRE-ENERGIE + ESR



ROMANDE ENERGIE



GROUPE E



BKW




ESR est le numéro un en Valais en termes d'emplois et de chiffre d'affaires. SIESA et SEIC-Télédis se partagent la 2^e et la 3^e place. La fusion donnera donc naissance à un acteur prépondérant sur le plan cantonal. Et même si la nouvelle entité fera figure de nain par rapport aux géants de la distribution électrique, elle aura ainsi les moyens d'affronter les défis futurs.



3300 m ←
de conduites posées

LE GAZ NATUREL ARRIVE À VERCORIN

 D'ici la fin de cette année, les propriétaires de Vercorin pourront se raccorder au réseau de gaz naturel. Un « plus » pour la station, qui se concrétise grâce à la collaboration entre Sogaval SA, par l'intermédiaire de Sierre-Energie SA, et la Commune de Chalais. Quand on sait que plus de 230 chauffages au mazout sont installés dans la station, dont environ 135 devront être changés dans les cinq prochaines années, on voit tout l'intérêt de cette nouvelle offre.

l'hélicoptère. Administrativement parlant, l'installation a également demandé de nombreuses autorisations des différents services de l'Etat du Valais. L'arrivée du gaz naturel est prévue au nord de Vercorin à la fin de l'automne 2018, à la hauteur de l'hôtel Victoria. Le déploiement se fera ensuite dans la station, d'entente avec la Commune et les propriétaires intéressés.

LE GAZ, UNE ALTERNATIVE SIMPLE ET PROPRE

Le gaz offre une alternative simple et propre, lors du remplacement de la chaudière à mazout. Chauffer au gaz, c'est en effet faire appel aux techniques les plus modernes. Faciles à installer et économes en espace, les chaudières sont très faciles à entretenir grâce aux qualités de combustion idéales du gaz naturel. Peu encombrante, une chaudière de 20 kW permettant de chauffer un chalet n'est pas plus grande qu'une armoire. Et comme le gaz arrive en continu, aucun stockage n'est nécessaire. Grâce à sa combustion propre, le gaz naturel réduit massivement les émissions de polluants atmosphériques comme le dioxyde d'azote ou le soufre. Chauffer au gaz naturel réduit les émissions de CO₂ d'environ 25% par rapport au mazout. L'adjonction de biogaz permet d'abaisser encore les émissions de CO₂.

Source et plus d'infos: www.gaz-naturel.ch/chaaleur



Chauffer au
GAZ NATUREL



-25%

d'émissions de CO₂
par rapport au mazout

UN CHANTIER COLOSSAL «AÉRIEN»

Les travaux pour amener le gaz à Vercorin (3300 mètres de conduites à poser en tout) ont représenté un nouveau défi pour les employés de Sierre-Energie. Débutés en 2016 dans le secteur de Perrec, au-dessus du village de Chalais, ils ont été menés en parallèle au remplacement des conduites d'eau potable et d'eau de surface de la commune, des rénovations indispensables pour améliorer l'approvisionnement des villages de Chalais et de Réchy.

La forte pente a été la plus grande difficulté à résoudre. La solution la plus adéquate a consisté à mettre en place un téléphérique. Ce dernier a permis d'amener, au rythme voulu, les conduites sur le lieu du chantier. Une solution bien plus flexible que